

Das duale Studium an der DHBW

Studienbeginn und -dauer

Jährlich am 1. Oktober in Mosbach, 3 Jahre (6 Semester)

Voraussetzungen für Duale Partner

- » Gewährleistung qualifizierter Praxisphasen in Ihrem Unternehmen
- » Keine regionale Bindung: Ihr Unternehmen kann auch außerhalb Baden-Württembergs sitzen.
- » Bewerbungsverfahren: Die Bewerber müssen in Ihr Unternehmen passen, d.h. das Auswahlverfahren führen Sie nach Ihren Bedürfnissen durch. Die Studieninteressierten bewerben sich direkt auf Ihr Stellenangebot, das Sie wie üblich bewerben.

Die Studierenden haben Anspruch auf eine Vergütung nach den entsprechenden Tarifen sowohl in Praxis- als auch Theoriephasen, Urlaub nach gesetzlichen Vorgaben bzw. Tarifen und sind sozialversicherungspflichtig zu beschäftigen.

Aufbau des dualen Studiums

Die Studierenden befinden sich im dreimonatigen Wechsel an der Hochschule und bei Ihnen. Die Projekt- und Bachelorarbeiten verfassen sie über eine konkrete Fragestellung aus Ihrem Unternehmen. Das Studium schließt mit dem staatlichen Abschluss Bachelor of Arts (B.A.) ab.

» In sechs Schritten...

wie werden Sie Duale Partner:

www.mosbach.dhbw.de/dualer-partner-werden

Kontakt



**Duale Hochschule
Baden-Württemberg Mosbach**
Studiengang BWL-Handel
Branchenhandel Bau, Haustechnik, Elektro

Prof. Dr. Alexander Neumann

Lohrtalweg 10
74821 Mosbach

Tel.: 06261/939-113
alexander.neumann@mosbach.dhbw.de

Bundesweit einmaliges Studienprogramm in Kooperation mit dem Bundesverband Deutscher Baustoff-Fachhandel (BDB), der Vereinigung Deutsche Sanitärwirtschaft (VDS), Deutscher Großhandelsverband Haustechnik (DG Haustechnik), Zentralverband Sanitär Heizung Klima (ZVSHK) und dem Bundesverband des Elektro-Großhandels (VEG)

www.mosbach.dhbw.de/bhe



Campus Mosbach

BWL-Handel

**Branchenhandel Bau, Haustechnik,
Elektro**



Bundesweit einmaliges Studienprogramm in Kooperation mit



Tätigkeitsfelder und Duale Partner

Das Studienangebot richtet sich an alle Vertriebsstufen aus dem Bau-/ SHK-/ Elektro-Bereich und umfasst als Duale Partner:

- » Industriebetriebe (Baumaschinen-, Baustoffhersteller, SHK-Hersteller, Hersteller Elektro-, Elektronik-, Energietechnik-, Messtechnikprodukte, etc.)
- » Großhandel (Handwerkerbedarf, Baustoff-, Elektro- und Haustechnikgroßhandel, Bau- und Gartenmärkte, etc.)
- » Einzelhandel, Handwerksunternehmen und Sonstige (Generalunternehmer, große Projektabwickler, Bau-, SHK-, Elektrohandwerker, Branchendienstleister, etc.)

Der Fokus liegt auf der gesamten Wertschöpfungskette und fördert das übergreifende Verständnis und Denken der Studierenden. Nach Abschluss des Studiums liegen positive Kenntnisse und erste Erfahrungen zu den Besonderheiten der Branche Bau/Haustechnik/Elektro vor. Die möglichen Einsatzfelder der Absolventen sind vielfältig:

- » Anspruchsvolle Fachaufgaben (Marketing, Vertrieb, Einkauf, Logistik, Projekt- und Qualitätsmanagement, aber auch Personal und Controlling bei Herstellern, Händlern und Handwerkern)
- » Später Führungsaufgaben (z.B. Leitungspositionen im Vertrieb, Produktmanagement, Niederlassungsleitung)



Studieninhalte

Im deutschlandweit einmaligen Branchenstudiengang BWL-Handel Branchenhandel Bau, Haustechnik, Elektro absolvieren die Studierenden ein ganzheitliches, betriebswirtschaftliches Studium ausgerichtet auf eine positive Handlungskompetenz für die Praxis.

- » Die Studieninhalte umfassen Grundlagen der BWL, Handelsbetriebslehre, Marketing, Kosten- und Leistungsrechnung, Investition und Finanzierung, Finanzbuchführung, Bilanzierung und Steuern, Organisation und Personal, Supply Chain Management, Produktion, Digitalisierung, Unternehmens- und Mitarbeiterführung, VWL, Recht, Mathematik und Statistik

Die Studierenden wählen in Abstimmung mit dem Partnerunternehmen eine fachliche Vertiefung im 5./6. Semester:

- » Marketing und persönlicher Vertrieb
- » E-Commerce und Omni-Channel-Marketing
- » Internationaler Vertrieb / Einkauf
- » Logistik und Supply Chain Management
- » Finanzen und Controlling
- » Personal und Führung

Neben einer fundierten und umfassenden BWL-Ausbildung erhalten die Studierende weitere, spezielle und vertiefende Kenntnisse und Fähigkeiten der Branche:

- » Die Studierenden erwerben grundlegende technische Kenntnisse wie Handwerk, technische Grundlagen, Produktkunde Bau, Gestaltung Bau, Einsatz von Bau- und Werkstoffen, Baustatik und -substanz bzw. Grundlagen Elektrotechnik, Elektronik, Sensor- und Messtechnik, System-, Automatisierungs-, Energietechnik und Bau-/Elektroprojektmanagement
- » Die Studierenden lernen die Besonderheiten der gesamten Wertschöpfungskette von Herstellern über Händler und Handwerk zum Endkunden kennen und entwickeln darüber ein tiefes Verständnis ihrer Branche
- » Das Curriculum wird durch Sozial- und Methodenkompetenzen, praktische Projekte (z.B. beim Handwerk, Marktforschung, Store-Checks) und Exkursionen ergänzt

Vorteile als Dualer Partner

Als Dualer Partner können Sie in Zusammenarbeit mit der DHBW Mosbach in nur drei Jahren Hochschulabsolventen maßgeschneidert für Ihre spezifischen Anforderungen qualifizieren. Das seit 40 Jahren bewährte Studienkonzept verbindet erstklassige Lehrqualität mit hohem Praxisbezug. Durch die Integration von Theorie- und Praxisinhalten wird den Studierenden an der DHBW Mosbach neben Fach- und Methodenwissen auch ein hohes Maß an Handlungs- und Sozialkompetenz vermittelt. Dies bereitet die Absolventen optimal auf den Berufseinstieg vor.

Die besten Köpfe von Morgen: Als Dualer Partner wählen Sie Ihre Studierenden selbst aus. Sie sichern sich Ihre Talente vor allen anderen.

Eine starke Partnerschaft: Rund 1.000 Unternehmen arbeiten erfolgreich mit der DHBW Mosbach zusammen.

Expertenwissen: Führende Unternehmen entsenden erfahrene Experten als nebenberufliche Lehrkräfte an die Hochschule. Dadurch wird eine enge Verbindung zu Wirtschaft und Berufspraxis geknüpft.

Internationale Kompetenz: Die DHBW Mosbach bietet ihren Studierenden vielfältige Möglichkeiten, wichtige Erfahrungen im Ausland zu sammeln.

» Unterm Strich heißt das...

- » Hochqualifizierte Fachkräfte schnell verfügbar
- » Studierende in den Praxisphasen zielgerichtet auf die Bedürfnisse Ihres Unternehmens vorbereiten
- » Berufseinstieg ohne Einarbeitungszeit.
- » 85% der Absolventen bleiben beim Dualen Partner.
- » Keine Kosten für die Partnerschaft